



WERKSTUDENTENJOB · IN DEINER REGION · DEUTSCHLANDWEIT

Werkstudent (m/w/d) im Vertrieb

Campingplätze und Hostels gewinnen

Du gehst in deiner Gegend auf Campingplätze und Hostels zu und gewinnst sie für localquest.de. Dafür bekommst du den Mindestlohn für jede Stunde und eine Beteiligung an jedem Verkauf, den deine Betriebe machen.

Umfang: ab etwa 5 Stunden pro Woche, Zeiten frei einteilbar · **Stundenlohn:** 13,90 € (Mindestlohn, ab 01.01.2027 14,60 €) plus Beteiligung · **Beginn:** ab sofort

Worum es geht

localquest.de macht digitale Schnitzeljagden und Stadtrundgänge, die Gäste am eigenen Handy spielen. An der Rezeption liegt eine Postkarte mit QR-Code. Der Gast scannt, zahlt und spielt los, und der Betrieb bekommt einen Anteil an jedem Verkauf. Damit das klappt, muss die Postkarte erst einmal dort liegen. Dafür suchen wir dich.

Was du machst

- Du suchst Campingplätze, Hostels, Jugendherbergen und Ferienanlagen in deiner Gegend heraus, rufst an und gehst hin.
- Du zeigst an der Rezeption, wie eine Quest funktioniert und was der Betrieb an jedem Verkauf verdient. Die Unterlagen dafür bekommst du fertig.
- Du meldest den Betrieb über deinen Einladungslink an und bestellst Postkarten, Aufkleber und Plakate mit seinem QR-Code. Gedruckt und verschickt wird von uns.
- Du bleibst die Ansprechperson deiner Betriebe und schaust nach ein paar Wochen wieder vorbei.
- Ein kleiner Teil der Arbeit: neue Quests in deiner Nähe vor dem Start durchspielen und die Orte fotografieren.

Was du mitbringst

- Du bist an einer Hochschule eingeschrieben. Das Fach ist egal.
- Du sprichst gern mit Menschen, die du noch nicht kennst, und hörst ihnen auch zu.
- Du wohnst in einer Gegend mit Campingplätzen, Hostels oder Ferienbetrieben.
- Du arbeitest selbstständig und hältst, was du zusagst.
- Du sprichst gut Deutsch und hast ein Smartphone mit ordentlicher Kamera.
- Ein Führerschein hilft, Bedingung ist er nicht.

Was wir bieten

- Den gesetzlichen Mindestlohn für jede gearbeitete Stunde und dazu eine Beteiligung an jedem Verkauf der Betriebe, die du gewonnen hast.
- Freie Zeiteinteilung, ab etwa fünf Stunden pro Woche. In den Semesterferien geht auch mehr.
- Arbeit in deiner eigenen Gegend. Ins Büro musst du nicht, abgestimmt wird per Telefon und Video.
- Fahrten zu Betrieben und Quests sind Arbeitszeit, die Fahrtkosten erstatten wir.
- Eine Einarbeitung per Video und danach eine feste Ansprechperson.

So bewirbst du dich

Schreib uns ein paar Zeilen an hallo@localquest.de mit dem Betreff „Werkstudent Vertrieb“: wer du bist, was und wo du studierst, in welcher Gegend du unterwegs wärst und wie viele Stunden du dir vorstellst. Ein Anschreiben brauchen wir nicht, ein Lebenslauf hilft.

Alle Infos zur Stelle: www.localquest.de/jobs/werkstudent-vertrieb

localquest.de · Dr. Martin Weser · Heußweg 25 · 20255 Hamburg · www.localquest.de