CIXON

Unser Team sucht Verstärkung! 🚀

Junior Business Development Manager – Schwerpunkt monday.com & Digitale Lösungen m/w/d

Standort: Potsdam (Hybrid möglich)
Start: ab sofort

Über uns:

CIXON ist eine der führenden HubSpot-Diamant-Partneragenturen im DACH-Raum – jung, digital und 100 % fokussiert auf CRM, Automatisierung und digitale Transformation.
Jetzt bauen wir zusätzlich einen neuen Geschäftsbereich rund um monday.com auf – als leistungsstarke Lösung für CRM, Projektmanagement und Teamorganisation. Dafür suchen wir Dich: motiviert, lernhungrig und bereit, gemeinsam mit uns einen neuen Geschäftsbereich aufzubauen.

Deine Rolle:

Als Junior Business Development Manager wirst Du gemeinsam mit unserem Geschäftsführer den neuen monday-Bereich bei CIXON entwickeln und groß machen. Du arbeitest strategisch und operativ – von der Lead-Generierung bis zur Kundenbetreuung.

Deine Aufgaben:

- Mithilfe beim Aufbau und Entwicklung des Geschäftsbereichs monday.com innerhalb von CIXON
- Aktive Lead-Generierung (z. B. Firmen ansprechen, Kampagnen aufsetzen, Netzwerken)
- Beratung von Unternehmen zu CRM-, Projektmanagement- und Automatisierungslösungen mit monday.com
- Durchführung von Onboardings, Schulungen und Implementierungen
- Mitwirkung am Service- und Produktkatalog für monday.com

CIXON

- Enge Zusammenarbeit mit dem Geschäftsführer an Strategie, Vertrieb und Marketingmaßnahmen

Das bringst Du mit:

- Du bist eine smarte, agile Persönlichkeit mit Begeisterung für digitale Lösungen, SaaS-Produkte und neue Technologien – auch Berufseinsteiger willkommen
- Grundverständnis in einem oder mehreren Bereichen: CRM, Marketing-Automation, Digitale Geschäftsprozesse (Marketing, Vertrieb, Bestandskundenmanagement, Projektmanagement)
- Idealerweise erste Berührung mit Tools wie monday.com, HubSpot oder vergleichbaren Plattformen
- Selbstständige, strukturierte Arbeitsweise und Lust, ein Thema von Null an mit aufzubauen
- Kommunikationsstärke und Freude am direkten Kundenkontakt
- Wohnort im Raum Potsdam/Berlin oder Bereitschaft, 1–2 Tage pro Woche vor Ort zu arbeiten

Das bieten wir Dir:

- Die Chance, einen neuen Geschäftsbereich von Beginn an mitzugestalten
- Direkte Zusammenarbeit mit der Geschäftsführung – steile Lernkurve garantiert
- Modernes, remote-first Unternehmen mit jungem, motiviertem Team
- Flache Hierarchien, schnelle Entscheidungen, offene Kommunikation
- Flexible Arbeitszeiten und die Möglichkeit zum hybriden Arbeiten
- Zugang zu Top-Tools und Weiterbildungen im Digital-Bereich
- Faire Vergütung mit attraktiver Perspektive bei erfolgreichem Ausbau des Bereichs -> ab 40.000,00 € fix Bruttojahresgehalt und attraktives Bonusmodell performancebasiert

CIXON

Bewerbung:

Schick uns Deinen Lebenslauf oder Dein LinkedIn-Profil sowie ein Motivationsschreiben nach Deiner freien Gestaltung. Wir wollen vor allem wissen, warum Du Lust auf monday.com, CRM und die digitale Welt hast.

Bewerbung an: mail@cixon.de
Mehr über uns: CIXON.de

Komm zu uns und entdecke, wie CIXON die perfekte Mischung aus Professionalität, digitaler Innovation und Spaß kreiert. Bei uns wird Arbeit zur Leidenschaft!

Interessiert? Dann lass uns über Deine Zukunft bei CIXON sprechen!