

Unser Team sucht Verstärkung! 🚀

## Junior Business Development Manager – Schwerpunkt Monday.com & Digitale Lösungen m/w/d

Standort: Potsdam (Hybrid möglich)

Start: ab sofort

### Über uns:

CIXON ist eine der führenden HubSpot-Diamant-Partneragenturen im DACH-Raum – jung, digital und 100 % fokussiert auf CRM, Automatisierung und digitale Transformation.

Jetzt bauen wir zusätzlich einen neuen Geschäftsbereich rund um Monday.com auf – als leistungsstarke Lösung für CRM, Projektmanagement und Teamorganisation. Dafür suchen wir Dich: motiviert, lernhungrig und bereit, gemeinsam mit uns einen Markt aufzubauen.

### Deine Rolle:

Als Junior Business Development Manager wirst Du gemeinsam mit unserem Geschäftsführer den neuen Monday-Bereich bei CIXON entwickeln und groß machen. Du arbeitest strategisch und operativ – von der Lead-Generierung bis zur Kundenbetreuung.

### Deine Aufgaben:

- Aufbau und Entwicklung des Geschäftsbereichs Monday.com innerhalb von CIXON
- Aktive Lead-Generierung (z. B. Firmen ansprechen, Kampagnen aufsetzen, Netzwerken)
- Beratung von Unternehmen zu CRM-, Projektmanagement- und Automatisierungslösungen mit Monday.com
- Durchführung von Onboardings, Schulungen und Implementierungen
- Mitwirkung am Service- und Produktkatalog für Monday.com

- Enge Zusammenarbeit mit dem Geschäftsführer an Strategie, Vertrieb und Marketingmaßnahmen
- Optional: Erstellung von Content zu digitalen Tools (z. B. SEO, Performance-Marketing, LinkedIn-Posts)

### Das bringst Du mit:

- Abgeschlossenes Studium (BWL, Marketing, Wirtschaftsinformatik, Medienwirtschaft o. ä.) oder vergleichbare Qualifikation – auch Berufseinsteiger willkommen
- Begeisterung für digitale Lösungen, SaaS-Produkte und neue Technologien
- Grundverständnis in einem oder mehreren Bereichen: CRM, Online-/Performance-Marketing, SEO, Automatisierung
- Idealerweise erste Berührung mit Tools wie Monday.com, HubSpot oder vergleichbaren Plattformen
- Selbstständige, strukturierte Arbeitsweise und Lust, ein Thema von Null an aufzubauen
- Kommunikationsstärke und Freude am direkten Kundenkontakt
- Wohnort im Raum Potsdam/Berlin oder Bereitschaft, 1–2 Tage pro Woche vor Ort zu arbeiten

### Das bieten wir Dir:

- Die Chance, einen neuen Geschäftsbereich von Beginn an mitzugestalten
- Direkte Zusammenarbeit mit der Geschäftsführung – steile Lernkurve garantiert
- Modernes, remote-first Unternehmen mit jungem, motiviertem Team
- Flache Hierarchien, schnelle Entscheidungen, offene Kommunikation
- Flexible Arbeitszeiten und die Möglichkeit zum hybriden Arbeiten
- Zugang zu Top-Tools und Weiterbildungen im Digital-Bereich
- Faire Vergütung mit attraktiver Perspektive bei erfolgreichem Ausbau des Bereichs -> ab 40.000€ fix und attraktives Bonusmodell performancebasiert

## Bewerbung:

Schick uns Deinen Lebenslauf oder Dein LinkedIn-Profil – ein Motivationsschreiben ist optional. Wir wollen vor allem wissen, warum Du Lust auf Monday.com, CRM und den digitalen Vertrieb hast.

 Bewerbung an: [mail@cixon.de](mailto:mail@cixon.de)

 Mehr über uns: [CIXON.de](http://CIXON.de)

Komm zu uns und entdecke, wie CIXON die perfekte Mischung aus Professionalität, Innovation und Spaß kreiert. Bei uns wird Arbeit zur Leidenschaft!

**Interessiert? Dann lass uns über Deine Zukunft bei CIXON sprechen!**

Wir legen Wert auf einen offenen und direkten Austausch und nehmen uns gerne die Zeit, gemeinsam mit Dir über Deine Perspektiven bei CIXON zu sprechen.